

SALES MANAGER IoT Smart Energy & Smart City (m/w/d)

Einfach. IoT. Software.

Wir bringen Geräte zum sprechen, stellen sie zu einem Chor zusammen und orchestrieren gewaltige IoT-Ensembles - wir bringen Leben in das Internet der Dinge. Wir vereinen langjährige Software- und LPWAN-Expertise mit fundierter Projekterfahrung zur Umsetzung komplexer IoT-Projekte.

Hardware-Entwicklungs- und Software-Ingenieurkunst liegen uns im Blut. Wir glauben an Digitalisierung und brennen für eine vernetzte Welt. Das IoT ist unser Zuhause.

Deine Aufgaben

- Deutschlandweite Aqoise & Betreuung von Neukunden
- Aqoise & Betreuung von potenziellen Kooperationspartnern
- Bearbeitung von Ausschreibungen, Angeboten sowie Rahmenverträgen
- Repräsentation des Unternehmens und des Produkt- und Lösungsportfolios beim Kunden vor Ort und/oder online
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Ausbau des persönlichen Netzwerks
- Nutzung und Ausbau digitaler Vertriebswege
- Pflege von Stammdaten und Verkaufschancen in unserem CRM-System
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Nutzung und Weiterentwicklung bestehender Sales-Instrumente wie z. B. CRM

Dein Profil

- kaufmännisches oder technisches Studium, kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Erfahrung im Bereich IT- & Lösungsvertrieb
- Erfahrung in der Energiewirtschaft
- sicheres Auftreten
- eigenständige Arbeitsweise
- hohes Lösungsverständnis und ausgeprägte IT-Affinität
- hohe Lern- und Leistungsbereitschaft
- analytisches Denkvermögen
- Flexibilität

Unser Angebot

Ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, Mitgestaltung durch eigenverantwortliches Arbeiten, ein Vergütungssystem, das auch Ihren Erfolg honoriert, flexible Arbeitszeiten, attraktive Sozialleistungen sowie ein angenehmes Arbeitsklima erwarten Dich.

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Deine aussagefähige Kurzbewerbung per E-Mail und unter Angabe des möglichen Eintrittstermins an kariere@zenner-iot.com.